

PRO COMPITE 2

MOQUEGUA

¿Quiéres **postular?**
Aquí las **bases,**
convocatoria y
formatos

HAZ REALIDAD TUS SUEÑOS
PRODUCTIVOS Y EMPRESARIALES



**GOBIERNO
REGIONAL
MOQUEGUA**

**FICHA DE PRESENTACION DE PROPUESTAS
PRODUCTIVAS DE CATEGORIA A**

1.- DATOS GENERALES

Nombre de la Propuesta Productiva:

Monto Total de la Inversión:

Cofinanciamiento solicitado:

1.1 Denominación o Razón Social del Agente Económico Organizado (AEO)

1.2 Naturaleza del AEO (marcar con una X)

Un conjunto de Personas naturales organizadas

Persona Jurídica

Indicar tipo de Persona

1.3 Datos del AEO

Si son personas naturales organizadas, indicar fecha de constitución y adjuntar copia de la Asamblea o Acta de Constitución

Si es Persona Jurídica, indicar N° de RUC:

1.4 Ubicación del AEO.

Departamento

Provincia

Distrito

Dirección

Centro Poblado

¿El centro poblado pertenece a la capital del distrito? Si () No ()

¿El centro poblado es rural o urbano? Rural () Urbano ()

Número de hogares que participan en el AEO

1.5 COMPOSICIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA en el caso de las personas naturales organizadas

Cargo	Apellidos y Nombres	N° de DNI
Presidente		
Vicepresidente (a)		
Secretario (a)		
Tesorero (a)		
fiscal		
Vocal		
Suplentes		

En caso de no existir el cargo antes puesto en su estructura organizacional dejar en blanco el casillero.

1.6 Representante legal del AEO

¿ CONOCE CONOCE	
Cargo	

1.7 Datos de la Persona con quien debe efectuarse la comunicacion

Nombres y apellidos

Dirección exacta

Teléfono/Celular

Correo electrónico

1.8 Participantes del AEO según sea el caso

a) Solo para personas naturales organizadas

Nuestro AEO está organizado por (poner cantidad de personas) personas naturales, de los cuales son hombres y son mujeres
(adjuntar padrón de participantes)

b) Solo para personas jurídicas

Nuestro AEO está organizado por socios o asociados, de los cuales son hombres y son mujeres
(adjuntar padrón de asociados)

2 PROPUESTA PRODUCTIVA

2.1 Descripción de la Propuesta: Nuestra propuesta productiva interviene en la siguientes actividades

2.2 Ubicación en la Cadena Productiva (la propuesta productiva interviene en las siguientes actividades)

Ubicación de la cadena productiva	Marca	Describir brevemente
Producción		
Post-producción		
Transformación		
Comercialización		

2.3 Perspectiva de la demanda: ¿A quién y donde venderemos nuestro producto y/o servicio luego del cofinanciamiento solicitado?

2.4 Justificación del Cofinanciamiento (Considerar que aspectos se van a mejorar encada nivel de la Cadena con la intervención del cofinanciamiento solicitado)

aspectos de nuestra producción y/o comercialización a reforzar
1
2
...

3 INGRESOS

INGRESOS	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
Ingresos					
Precio					
Cantidad de producto (o servicio) por unidad					
Total Ingresos por ventas					

SOLICITUD DE COFINANCIAMIENTO Detalle del requerimiento de materiales, equipos, infraestructura, insumos de Propuesta Productiva.

INVERSIÓN	Monto financiado por las AEO S/.	Monto Financiado por el GR o GL (S/.)	Total Inversión (S/.)
COMPONENTES			
componente 1:.... Denominación x			
componente 2			
componente 3			
componente n			
Total			

5. Costos de Operación

COSTOS DE OPERACIÓN	Año 0	Año 1	Año 3	Año 4	Año 5
1. Costos directos					
2. Costos indirectos					
3. Gastos de Administración					
4. Gastos de ventas					
Total Costos de Operación					

5. Flujo de caja de la propuesta productiva (S/.)

Flujo de caja Simplificado						
CONCEPTO	Año 0	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
(A) Total de ingresos						
(B) Total de Egresos						
(C) Flujo de caja Antes de Impuestos						

Referencias

Flujo de caja año "t" (A) ingreso total año "t" (B) egreso total año "t"

Parámetros de evaluación:

El periodo de evaluación podrá ser 5, dependiendo de la naturaleza del negocio. La tasa de descuento privada aplicable al flujo de caja será el 10%.

6.1 Calcular los indicadores financieros (VAN y TIR financiera) del proyecto, nivel de ventas, utilidades y capacidad de generación de fondos para repagar financiamiento.

Valor actual neto(VAN)			
Tasa Interna de Retorno(TIR)			
Ventas en los próximos 5 años(S/.)			
Utilidades en los próximos 5 años (S/.)			

6.2 Determinar el nivel de ventas que permite cubrir los costos totales tantos fijos como variables (Punto de Equilibrio)

7. ANEXOS

Incluir como anexos el estudio de propuesta productiva y precisiones de algunos puntos considerados en las ficha.

PRO
COMPITE **2**
M O Q U E G U A

**Sí aún
tienes dudas
o quieres que
te asesoremos
para tu
postulación.**

llámanos al 053 - 507468
procompite@hotmail.com
facebook;
Procompite Región Moquegua